



Join us! #teamfrilo

Vertriebsprofi (m/w/d)

ZUR VERSTÄRKUNG UNSERES TEAMS SUCHEN WIR ZUM NÄCHSTMÖGLICHEN ZEITPUNKT EINEN
ACCOUNT MANAGER (M/W/D) – STANDORT STUTTGART

IHRE HAUPTAUFGABEN

- ✓ Sie bauen nachhaltige und profitable Kundenbeziehungen auf und aus
- ✓ Sie identifizieren neue Chancen und verbessern Vertriebsprozesse und -planungen
- ✓ Sie bauen Kontakt zu neuen Interessenten unter Nutzung verschiedener Quellen, wie Fachtagungen, Konferenzen, Branchenrecherche sowie der sozialen Netzwerke auf
- ✓ Sie führen eigenständig Angebots- und Vertragsverhandlungen und schließen Software-, Service- und Dienstleistungsverträge ab

IHR PROFIL

- ✓ Sie haben ein abgeschlossenes Bauingenieurstudium oder eine vergleichbare Ausbildung
- ✓ Sie bringen erste Erfahrungen in Statik und Tragwerksplanung sowie Kenntnisse im Software-Vertrieb mit
- ✓ Sie zeichnen sich durch teamorientiertes Arbeiten und eine rasche Auffassungsgabe aus
- ✓ Sie besitzen ein sicheres, souveränes Auftreten und verfügen über sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- ✓ Sie haben sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

WIR BIETEN

- ✓ Eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit im Bereich Vertrieb & Marketing
- ✓ Einen verantwortungsvollen Arbeitsplatz mit langfristiger Perspektive
- ✓ Ein modernes Arbeitsumfeld in einem Team, in dem das Arbeiten Spaß macht
- ✓ Eine innovative und transparente Unternehmenskultur im #teamfrilo
- ✓ Selbstständiges & eigenverantwortliches Arbeiten
- ✓ Kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien und persönlichen Gestaltungsspielraum

Bei Interesse freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen.

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an Herrn Gallenberger unter gf@frilo.eu

